4年で4億売れた営業トーク 営業塾 助け舟

【無料の特別付録】

契約件数月5件　新人国内生保営業のチェックリスト

こちらから売り込まなくても相談をもらって営業できている		
1	お客さんから、「〇〇生命さん」ではなく、名前で呼ばれているか？	□
2	お客さんから警戒されず、お客さんの方から挨拶をしてもらえているか？	□
3	お客さんとの雑談が続き、あなたと話せたことを楽しかったと思ってもらえたか？	□
4	お客さんと雑談するときに、「論理」を使って質問することができたか？	□
5	お客さんと、お互いに、保険の話だけではなく、家族や子どものことなど、プライベートのことも話ができるくらいの人間関係ができていたか？	□
6	営業から「あなたにぴったりのものがあります」と声をかけるのでなく、お客さんの方から「良い情報があったら教えてよ」と言われたか？	□
7	営業から「こういうのどうですか？」と声をかけるのではなく、お客さんの方から「聞きたいことがあるんだけど」と相談されたか？	□
8	営業から「提案させてください」と声をかけるのでなく、お客さんの方から「こういうのってある？」と相談されたか？	□
9	人間関係ができたお客さんから、紹介をもらえたか？	□
10	お客さんに喜んで頂けた上で、ご契約をお預かりできたか？	□
11	お客さんに「あなたに会えて良かった」と笑顔で言って頂けたか？	□
ひとりで悩まないために・・・		
12	困ったときに、相談できる人がいるか？	□
13	「こんな営業ができるようになりたい」というお手本がいるか？	□
14	解決したい問題を放置せず、問いを立てて、次の行動を考えられたか？	□
15	PDCAをまわし、活動内容をチェックし、改善したか？	□

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

あなたの役に立つ営業ノウハウ記事

生命保険営業で給料４倍になった営業トーク＆飛び込み営業４つのコツのＭさん

『営業塾助け舟』に入塾後、お給料が４倍になった生命保険営業のＭさんが、来月の査定で数字が足りなかったらクビという状況から現場で何をしてお給料４倍になったのかを話してくださっています。

□ノウハウ記事　https://tskb.co.jp/blog/momosesan
□動画　https://youtu.be/Ux8QqrUkSDI
※URL もしくは、右記の画像クリックでご覧になれます

全国レベルの生命保険営業がしている５つのコツ＆基本 営業トーク 飛び込み営業

『営業塾助け舟』に入塾後、下位から千葉県で１０位になった生命保険営業のＨさんが、現場でやっている営業の基本を話してくださっています。
「私、今の営業スタイルで合ってるのかな？」と会社のやり方に違和感を感じることがある方は読んでみて下さいね。

■□ノウハウ記事　https://tskb.co.jp/blog/hayamasan
■□動画　https://youtu.be/iqKoqkWOIuY
※URL もしくは、右記の画像クリックでご覧になれます

生命保険営業３ヶ月で１６０人中１位になった営業のコツ【現場で持ち歩けるテキスト付】

『営業塾助け舟』に入塾後、１６０人中１位になられた生命保険営業のＫさんが、現場で何をやっていたのか？を話してくださっています。
この記事には現場で持ち歩けるテキストが付録として付いています。

■□ノウハウ記事　https://tskb.co.jp/blog/kumamotosan
■□動画　https://youtu.be/aOPLJr85DOE
※URL もしくは、右記の画像クリックでご覧になれます

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

チラシ集客のコツで問い合わせ 288 件＆
売上 2.96 倍のリフォームのＳホーム様

リフォーム会社のＳ社様は、助け舟式のチラシ集客で
赤字から現在は年商３億円に達しておられます。
弊社と長くお付き合いいただいている会社様です。

■ノウハウ記事　https://tskb.co.jp/blog/reform-customer-collecting-flyer
■動画　https://youtu.be/bUztexJqYF8
※URL もしくは、右記の画像クリックでご覧になれます

たった１人で悩んでいるのなら

もしも、あなた様がたった１人で悩んでいる場合は
こちらから無料相談もできます。

（画像クリックでご覧になれます）

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

「トップ営業がいつでもあなたのスマホに」営業トーク UP

（画像クリックで、ご覧になれます。）

トップ営業のトークを見てみる

https://salestalk-up.com/

スマホ１台で、
営業トーク作成＆顧客管理や、お客さんとの会話のメモができるソフトを
開発しました。

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

このトーク作成&顧客管理アプリ、「営業トーク UP」の主な機能はこちらです。

・お客さんとの会話や特徴などの　【メモ機能】
・お客さんのデータ管理　【手帳いらず】
・自分の営業確率　【自己改善】
・売れている人の営業トーク　【売れるトークスクリプト】

これからも新機能が追加されますので、
楽しみにしてくださいませ。

スマホ１台あれば色々なことができるようになっています。
初月無料です。

皆さんの営業ノウハウ実践のフォローのため
フェイスブックにて
「営業トーク UP ユーザー限定グループ」も
開設しております。

【営業トーク UP】
https://salestalk-up.com/

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

今すぐ現場で使える営業ノウハウ集

（１）助け舟株式会社　公式 HP

100 本の記事で売れる営業ノウハウを解説しています。
https://tskb.co.jp/

（画像クリックでご覧になれます）

（２）オンライン営業術公開中

緊急事態宣言のピンチを
チャンスに変えた

１枚のハガキ&
オンライン営業術の秘密...

（画像クリックでご覧になれます）

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

（２）営業塾 助け舟 公式LINE@

（画像クリックでご覧になれます）

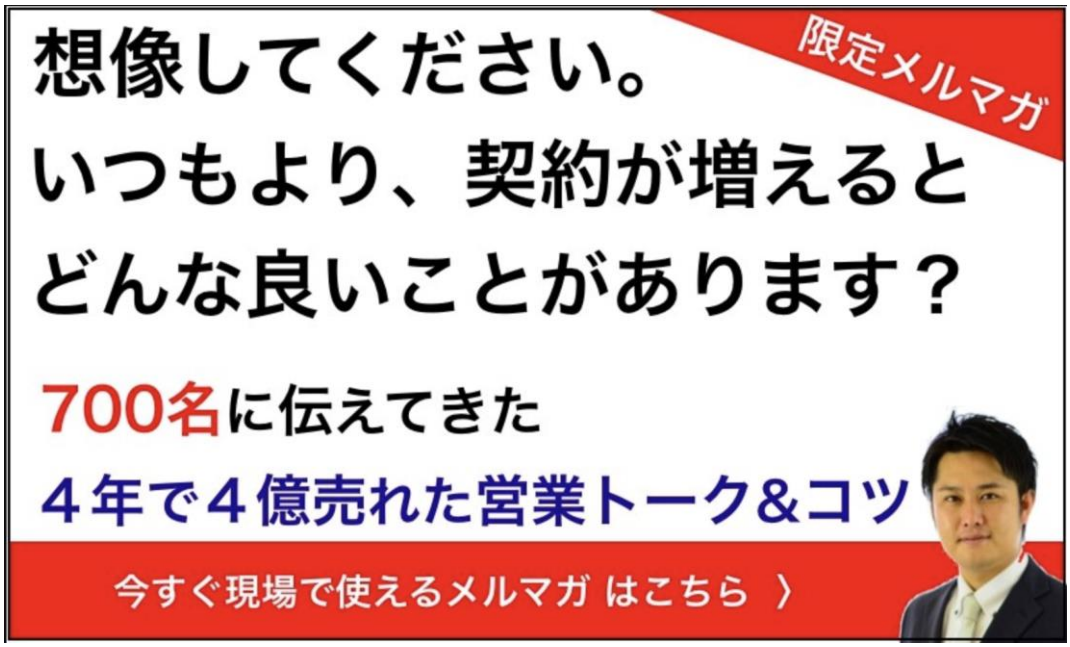
営業塾 助け舟で生まれた最新の営業ノウハウを随時お送りしています。

スマホアプリ LINE で、

「@tskb」 と検索！！

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

（３）メールマガジン
【４年で４億売れた営業トーク＆コツ】



（画像クリックでご覧になれます）

このメルマガでは僕のブログでも、LINE@でも、YouYube公式チャンネルでも、
どこにも公開していない営業ノウハウを限定公開しています。

（４）営業塾 助け舟公式　YouTube チャンネル

（画像クリックでご覧になれます）
あなたの役に立つ、今から現場で使える営業ノウハウが詰まっています。

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

営業塾 助け舟主催　中西龍一のプロフィール

代表取締役：中西龍一

詳しいプロフィール：　「中西君は、営業に向いていないよ」
https://tskb.co.jp/company-overview/manager-thought

高校卒業後に派遣社員、肉体労働職を転々としている最中に今は無き恩師から「君は営業になりなさい」とアドバイスを頂き
２００９年からリフォーム会社で飛び込み営業を始める。

最初は全く売れず悩んだが、
良い上司と仲間に恵まれ４年連続1億、合計４億円の売上を達成し、年間契約件数中四国No１の実績を出す。

２０１４年に個人事業主として独立。
４００名の営業の相談に乗り、トーク、ツール、集客のアドバイスをし多くの結果を出す。

２０１６年から営業塾を主宰し、塾生全員の売上U Pに貢献
塾生の方３０名で、年間の合計売上が５億円を超える。

（営業塾参加者の業種はリフォーム営業、住宅営業、保険営業、その他営業）
（営業塾では、個別コンサルティング、グループコンサルティングで徹底指導）

２０１６年、生命保険代理店母子ライフサポート設立
２０１７年９月に助け舟株式会社を設立。
２０１９年１２月現在営業塾の塾生１１０名。
営業塾の塾生から大手国内生保で山形１位、県内 TOP１０を８名輩出している。
２０１９年１月 営業トーク UP（トーク、顧客管理ソフト）
開発販売開始

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.

助け舟株式会社 社員　田尻のプロフィール

田尻プロフィール　「余命３カ月の父が最後に教えてくれたこと」
（ハンカチとテッシュをご用意ください）
https://tskb.co.jp/profile_tajiri
※画像クリックもしくは、URL をクリックするとご覧いただけます

Copyright © 2020 助け舟株式会社 All Rights Reserved.